

Der geschäftliche Nutzwert von cloudbasiertem SaaS-PLM

Vorteile der Bereitstellung von Product-Lifecycle-Management-Software als Service

- ✓ Zugänglichkeit
- ✓ Flexibilität
- ✓ Agilität
- ✓ Systemstabilität

Schnelle Implementierung

Die Lösungen sind innerhalb von Tagen betriebsbereit

Sofortiger Zugriff

Jederzeitiger Datenzugriff von überall

Flexible Bereitstellung

Herauf- und Herab skalieren gemäß Ihren Anforderungen

Reduzierte Kosten

Flexible Geschäftsmodelle und -verträge; reduzierte Investitionskosten

Mehr Sicherheit

Höchste Datenschutz- und Datensicherheitsstandards

Arbeitseffizienz

Optimierungspotenzial von Mitarbeitern und Prozessen

Zwei wichtige Gründe, aus denen sich Unternehmen für SaaS entscheiden:

29%

Verbesserte Unternehmensagilität

28%

Höhere IT/Cloud-Systemstabilität

Quelle: Forrester Research, Quantifying the Business Value of SaaS

SaaS bietet höhere Datensicherheit und Datenschutz



Wenn ein Unternehmen eine SaaS-PLM-Lösung nutzt, sind der Lösungsanbieter und seine Cloud-Partner für die Datensicherheit verantwortlich. Dies verringert die Wahrscheinlichkeit von Datendiebstahl und von Schadsoftware, die die Produktentwicklung beeinträchtigt, gegenüber lokalem PLM.

Quelle: Lifecycle Insights, The Business Case for Cloud-Based SaaS PLM

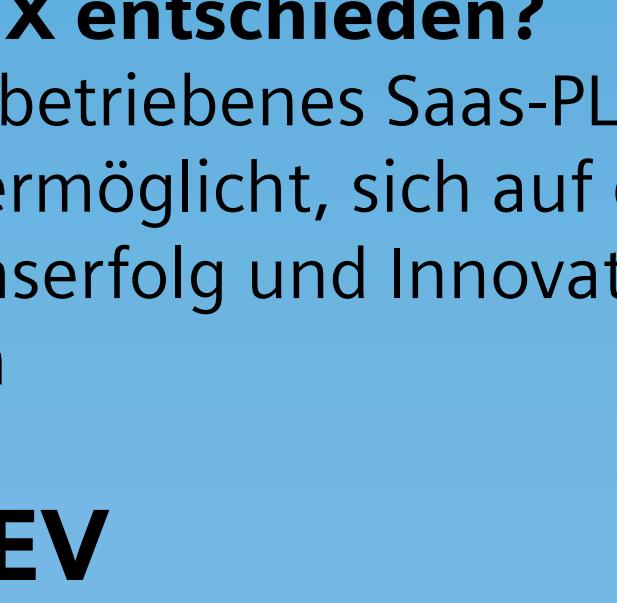


Lösungsanbieter

+ Cloud-Partner

= Höhere Datensicherheit

Was den gesamten geschäftlichen Nutzwert betrifft, ist SaaS lokalen Lösungen in der Regel überlegen



Der ROI (Return on Investment) zeigt, dass SaaS eine gute Wahl ist, um einen langfristigen Nutzen zu erzielen.

Forrester-Bericht „Quantifying The Business Value of SaaS“

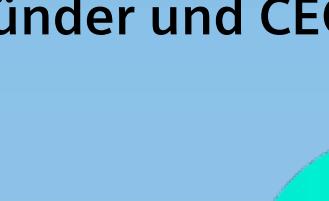
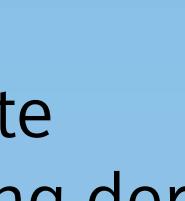
ROI-Beispiel: SaaS bietet durchgehende Software-Updates

Höhere Innovation

Durchgehende Software-Updates

Mitarbeitereffizienz

Kürzere Markteinführungszeit



Die Lösung

Teamcenter X ist SaaS-PLM in der von Siemens betriebenen Cloud



1 Siemans hat das größte Angebot an PLM-Software – Transforma Insights

1 Führendes Unternehmen laut Forrester Wave: PLM for Discrete Manufacturers

Quelle: Transforma Insights, Industry 4.0 Digital Transformation Service Provider Peer Benchmarking 2021 Report

Quelle: Forrester Wave, PLM for Discrete Manufacturers Q1 2021

Saildrone

Wer ist Saildrone?

Ein Hersteller unbemannter Wasserfahrzeuge (USVs) d. h. Meeresdrohnen

Was war die Herausforderung?

Ein Start-up-Unternehmen im Bereich Produktinnovation mit begrenzten Ressourcen für die Handhabung einer IT-Infrastruktur

Warum hat sich das Unternehmen für Teamcenter X entschieden?

Von Siemens betriebenes SaaS-PLM, das es Saildrone ermöglicht, sich auf den Unternehmenserfolg und Innovationen zu konzentrieren

Applied EV

Wer ist Applied EV?

Ein Hersteller von vollständig autonomen Elektrofahrzeugen und digitalen Steuerungssystemen

Was war die Herausforderung?

Die steigende Nachfrage nach vollständig autonomen Fahrzeugen und Technologien zu erfüllen und zu übertreffen

Warum hat sich das Unternehmen für Teamcenter X entschieden?

Sicherer Cloud-Zugriff auf eine integrierte Entwicklungsumgebung zur Verbesserung der Konstruktions- und Qualitätsworkflows

Regent

Wer ist Regent?

Ein Hersteller eines emissionsfreien Meeresgleiters, der sich nur über dem Wasser bewegt

Was war die Herausforderung?

Eine neue Fahrzeugkategorie auf den Markt zu bringen und gleichzeitig den Zeit- und Kostenaufwand für den Transport von Menschen und Gütern zwischen den Küstenstädten zu reduzieren

Warum hat sich das Unternehmen für Teamcenter X entschieden?

Eine digitale Tool-Plattform zur Unterstützung der Geschwindigkeit der Innovationszyklen für ein komplexes Produkt

Erfahren Sie mehr oder testen Sie Teamcenter X

Kostenlose 30-tägige Testversion

© 2022 Siemens. Eine Liste wichtiger Warenzeichen von Siemens findet sich [hier](#). Alle anderen Marken sind Eigentum der jeweiligen Inhaber.

Weitere Informationen finden Sie hier: siemens.com/teamcenterx